

BUSINESS DEVELOPER BASÉ À MEGÈVE (74)

Nous recherchons un·e business developer basé·e dans notre boutique à Megève.

LA MAISON

Nous sommes Norki, une Haute Maison de Décoration française. En combinant innovation et savoir-faire d'excellence, nous développons et créons des pièces uniques: tapis, mobilier, mobilier vintage, plaids et coussins.

La maison Norki a été créée en 2010 à Strasbourg, avant de déménager en 2024 à Molsheim en Alsace. Au fil des années, Norki a acquis une réputation grâce à la qualité de ses produits, son savoir-faire singulier ainsi que sa fabrication française. Aujourd'hui reconnue à l'international, la Maison Norki est présente dans les plus beaux hôtels, restaurants, boutiques et appartements à travers le monde.

NOTRE OFFRE

- Un poste à responsabilités, polyvalent avec l'opportunité de travailler sur des missions opérationnelles, en autonomie.
- Un poste à l'international avec l'utilisation quotidienne de langues étrangères
- Un poste dynamique avec des relations quotidiennes avec la clientèle

MISSIONS

Rattaché·e à la direction générale et commerciale vous assurez le bon fonctionnement commercial de la surface de vente tant sur le plan commercial qu'événementiel et vous gérez et développez un portefeuille clients :

- Prospection et développement du portefeuille client PACA – RHONES ALPES – ITALIE – MONACO – ESPAGNE, reprise du portefeuille client existant
- Prospecter, générer et qualifier les leads entrants et sortants en contractant les prospects de manière créative et ultra personnalisée (téléphone, LinkedIn, e-mail)
- Alimenter et mettre à jour les bases de données prospects/clients dans notre CRM
- Identifier de nouvelles opportunités en lien avec la stratégie définie
- Suivre au quotidien nos demandes clients
- Accompagner à l'échelle internationale de nos clients
- Suivre le développement commercial de nos clients privés
- Organisation d'évènements au sein de la boutique
- Déplacements à prévoir

LOCALISATION

Boutique Norki Alps France
35 passage des 5 rues, 74120 Megève

POSTE ET SALAIRE

CDI temps plein
Salaire fixe à négocier selon profil
+ primes sur ventes et objectifs

TEMPS DE TRAVAIL

- Période de travail de 7 heures/jour:
Travail du mercredi au dimanche
- Les horaires d'ouverture varient en fonction de la saisonnalité et de la vie de la station
- Travail en journée et le week-end

PROFIL RECHERCHÉ

De formation commerciale, école de commerce idéalement en ingénierie d'affaires, vous bénéficiez d'une première expérience au sein d'une boutique, idéalement dans la décoration ; une connaissance de l'environnement « luxe » est particulièrement appréciée.

Vous maîtrisez l'anglais, aimez la relation client, le travail en équipe et avez envie d'intégrer une entreprise à taille humaine leader sur son marché.

- Des qualités rédactionnelles sont indispensables à ce poste
- Vous avez un excellent sens relationnel, votre rôle est d'être l'ambassadeur de la marque sur votre secteur
- Sens de l'écoute, sens du contact, sens commercial
- Autonomie
- Sens de l'organisation et rigueur
- Gestion de projet
- Capacité d'adaptation et esprit d'équipe
- Maîtrise des outils informatiques
- Anglais écrit et parlé indispensable, l'italien serait un plus
- Excellente présentation
- Expérience indispensable dans le secteur du luxe et de la vente
- Affinité forte avec le secteur du design, de l'ameublement et de la décoration
- Bac +3 minimum

POUR POSTULER

Si vous êtes intéressé·e, merci d'envoyer votre candidature à l'adresse suivante: info@norki.com

N'hésitez pas à nous contacter à cette même adresse ou à nous appeler au 03 88 36 89 54 pour toute question.